

Descripción de los bonus

Estos bonus han sido creados para darte un apoyo adicional y ayudarte a poner en práctica lo que se explica en el libro. Puedes hacer uno, varios o ninguno. La decisión es completamente tuya. Los bonus están organizados según el capítulo del libro al que corresponden. Por ejemplo, si un archivo empieza con el número 3, significa que está relacionado con el capítulo 3.

A continuación, un breve resumen de cada bonus y cómo pueden ayudarte. Si es necesario, dentro de cada archivo encontrarás una explicación más específica.

0. Planificación: Un documento práctico para organizar y hacer seguimiento de cada parte de tu negocio. Tu hoja de ruta.

2. Tu mentalidad: Descubre cómo tu forma de pensar puede impulsar o frenar tu negocio.

3. Metas personales: Define con claridad lo que quieres lograr y traza el camino para hacerlo realidad, dentro y fuera de tu negocio.

4. Inteligencia artificial: Aprovecha la tecnología para avanzar más rápido.

7. Herramientas organización: Documentos simples para tener tu negocio en orden.

8. Productividad y gestión de tu tiempo: Optimiza tu día a día con estrategias simples para ser más productivo.

9. Dinero y finanzas: Controla tus números, evita gastos innecesarios y pon el dinero donde realmente impulse tu crecimiento.

11. Delegar: Descubre cómo delegar sin miedo y liberar tu tiempo para enfocarte en lo importante.

12. Productividad del equipo: Define puestos y tareas que impacten directamente en los resultados de tu negocio.

13. Incentivos y bonus para tu equipo: Diseña incentivos y bonus para que tu equipo quiera quedarse, rinda mejor y se sienta valorado.

14. Clientes: Identifica mejor a tus clientes, comprende sus necesidades y aprende cómo conectar con ellos para hacer crecer tu negocio.

15. Quejas, objeciones y retención de clientes: Llevar un control de estos aspectos es básico para no perder clientes.

16. Precio: Comprueba si tus productos o servicios son elásticos o inelásticos.

16-17. Digitalización: Herramientas externas para evaluar el nivel de digitalización de tu empresa.

18. Ventas: Crea tus propias estrategias para vender más, con confianza y resultados.

19. Redes sociales: Organiza tu contenido con un calendario editorial y publica con intención para atraer, conectar y convertir.

23. Optimiza y escala: Mejora lo que ya tienes, corrige errores y haz crecer tu negocio.

24. Tu receta del éxito: Define los valores y principios que te guiarán al tomar decisiones coherentes y avanzar con propósito.

Pd: La mayoría de los bonus están en formato Excel porque es más versátil: puedes mover columnas y filas, duplicar pestañas y adaptarlo fácilmente a tus necesidades. Así podrás trabajar con ellos de forma más práctica y ordenada.